



De Trofeeën DECAVI van de Levensverzekering 2014

Op 22 oktober tijdens een avond die meer dan 250 personen van de sector heeft samengebracht, hebben de Levensverzekeringstroeieën elf verzekeraars beloond.

De laureaten 2014 zijn :

MIJN PENSOEN

Mijn spaargeld

• Formule met vrije stortingen en afhalingen (0%)

Allianz : Invest for Life Dynamic 3A

• Formule met vrije stortingen en afhalingen (met gegarandeerde rentevoet meer dan 0%)

AFER Europe : Rekening met vrije stortingen en opvragingen

Mijn beleggingen

Tak 23 : Fonds low en medium risk

Belfius Insurance : Gamma Belfius Life Fund

Tak 23 : Fonds high risk

Argenta : Farma-Chemie Aandelen



MIJN PENSOEN ALS ZELFSTANDIGEN

Vrij aanvullend pensioen voor zelfstandigen (VAPZ)

VIVIUM : VAPZ

Individuele pensioentoezegging

FEDERALE Verzekering : F-Manager VIP



MIJN RISICO

Mijn overlijden : gekoppeld aan een hypothecaire lening (schuldsaldoverzekering)

BNP Paribas Cardif : Hypo Protect Classic

Mijn overlijden : niet gekoppeld aan een hypothecaire lening

(opeenvolgende eenmalige premies)

ZA Verzekeringen : Flexi Cover T2 (Plus)

Mijn gewaarborgd inkomen

DKV : Plan GI Continuity + Exo



INNOVATIE

Allianz : ProLink Life Plan App



MAATSCHAPPELIJKE INZET

Corporate : Belfius Insurance

Producten : ZA Verzekeringen



BESTE PUBLICITEITSCAMPAGNE

Axa : « Many lives: bereid uw pensioen nu al voor »



MAKELAARS

AG Insurance



Infos: www.decavi.be • laurent.feiner@decavi.be - Tel: 02-520.72.24
• muriel.storrer@aimesco.net - Tel: 02-354.93.81



(*) Produit commercialisé dans le cadre de la libre prestation de services (LPS).

- | | | |
|--|--|---|
| 1. Olivier Lamarque, Axa | 6. Laurent Feiner, Decavi, Kathleen Van den Eynde, Allianz | 11. De laureaten, juryleden en organisatoren |
| 2. Diederik Moris, Allianz, Martijn Cuyppers, PwC | 7. Olivier Villers, BNP Paribas Cardif, Gérard Vandenbosch, Addactis Belux | 12. Birgit Hannes, DKV |
| 3. Marc Vrijman, AFER Europe | 8. Philippe Engelen, Federale, Luc Vermeylen, Feprabel | 13. Pierre Devolder, UCL |
| 4. Philippe Landrain, AG Insurance, Patrick Cauwert, Feprabel, Frédéric Van Dieren, AG Insurance | 9. Gregory Ferrant, Argenta | 14. Wim Gepts, Belfius Insurance, Johan Guelluy, CSC |
| 5. Jo Wuytack, Belfius Insurance | 10. Paul Vanderveken, VIVIUM | 15. Philippe Colle, Assuralia |
| | | 16. Jan Van Autreve, Delta Lloyd Life, Karel Goossens, IABE |

Decavi-trofeeën Leven

Lage intrestvoet wordt gecompenseerd door innovatie en maatschappelijk engagement

"Ondanks de lage intrestvoeten, slagen de verzekeraars in takken 21 en 23 erin aantrekkelijke rendementen voor te stellen. Maatschappelijk engagement is blijkbaar een belangrijke prioriteit geworden", zo wordt gezegd naar aanleiding van de DECAVI-trofeeën Leven.

Voor de formules met gegarandeerde rentevoet (meer dan 0%) gaat de prijs naar AFER Europe voor de Rekening met Vrije Stortingen en Opvragingen. Het brutorendement bedroeg 3,85% in 2013 (0,475% beheerkosten op jaarbasis).

Allianz Benelux krijgt de prijs voor Invest for Life Dynamic3A in de categorie met gegarandeerde rentevoet (0%). Het rendement voor 2013 bedroeg 3,15%. Hier worden geen beheerkosten aangerekend. Invest for Life Dynamic3A is beschikbaar als Tak 21 product, maar maakt ook deel uit van het gemengd product Allianz Invest (Tak 21-23).

Voor Tak 23 met low & medium risk fondsen wordt het Gamma Belfius Life Fund van Belfius Insurance in de schijnwerpers geplaatst. Van de 133 fondsen die vergeleken werden, eindigen verschillende Life Equities-fondsen van het gamma op de eerste, tweede en derde plaats voor periodes van 1, 3 en 5 jaar.

Bij de high risk fondsen gaat de prijs naar Argenta voor de Farma-Chemie Aandelen. Het fonds eindigde nummer één voor prestaties op 5 jaar (+ 19,10%). Voor



Laurent Feiner (Decavi) & Muriel Storrer (Aimes & Co)

het Argenta Fund Plan (24 fondsen) worden geen instap-, uitstap- of overdracht-kosten aangerekend. (De beheerkosten bedragen 0,75 % per jaar).

Ook voor pensioenproducten, overlijden en invaliditeit doen de verzekeraars hun best om innovatieve diensten aan te bieden die het maatschappelijk belang dienen. Want de verzekerden vragen natuurlijk om rendement, ook al laten de marktomstandigheden de verzekeraars niet toe hoge rentevoeten te beloven op lange termijn. Daarom willen de verzekeraars ervoor zorgen dat de gepensioneerde burgers van een behoorlijke levensstandaard kunnen blijven genieten. Als de rentevoet dezelfde blijft (of misschien nog daalt) zal het gegarandeerde kapi-

taal het maximum zijn dat uitgekeerd wordt. De verzekerde die meer wil, zal zich dus moeten wenden tot tak 23 (levensverzekeringen gekoppeld aan een beleggingsfonds) en zelf het risico moeten dragen. Vandaag plaatsen de meeste Belgen hun geld nog altijd op een spaarrekening bij de bank, terwijl de verzekeraars hogere rentevoeten bieden. De lage rentevoeten nodigen de verzekeraars dan ook uit om hun aanbod grondig aan te passen. Want in een klimaat van lage rentevoeten bieden takken 23 en 44 (21 + 23) de beste perspectieven. Tak 23 laat toe om met een aanvaardbaar risico het globale rendement op middellange termijn voldoende dynamisch te houden. Maar daarvoor moet minstens gedeeltelijk op de beurs belegd worden. Tak 44

heeft het voordeel van een grotere garantie met een klein risico. De levensverzekering biedt ook nog andere voordelen zoals het fiscale voordeel en het winstaandeel. Maar die winstaandelen stellen de laatste jaren niet veel voor en hun rendement zal nog verder dalen. Om winstaandelen uit te keren, moet winst gemaakt worden en dat wordt hoe langer hoe moeilijker. Bovendien mogen de resultaten uit het verleden en de te verwachte winstaandelen sinds 1 november niet meer gebruikt worden als een verkoopargument. Vooral producten met een gewaarborgde rentevoet van 0% worden hierdoor afgestraft. De gewaarborgde rentevoet is trouwens ook niet aantrekkelijk en varieert tussen 0 en 2,50%. De verzekerde die meer wil, moet dus meer risico's nemen. Het verwachte globale rendement zal dan hoger liggen, maar er is geen garantie.

Innovatie en maatschappelijk engagement worden bijgevolg alsnar belangrijker. Dat engagement blijkt uit de dekking van in principe haast onverzekerbare risico's zoals terroristische aanslagen en aardbevingen. Maar ook uit de betrokkenheid van verzekeraars bij maatschappelijke uitdagingen zoals: de vergrijzing, gezondheid (in de ruime betekenis) en afhankelijkheid, mobiliteit, preventiecampagnes voor individuele en collectieve risico's, verkeersveiligheid, de impact van nieuwe technologieën op preventie en gezondheid, ecologie, diversiteit, ethisch ondernemen... De volgende verzekeraars hebben die maatschappelijke betrokkenheid ook duidelijk vertaald op het niveau van hun producten:

Belfius Verzekeringen gaat met **Portfolio21** verder dan simpelweg beleggingen uitsluiten die niet voldoen aan de huidige ethische normen. Het doel is uiteindelijk ook het gedrag te beïnvloeden van emittenten die minder belang hechten aan internationale standaarden. Voor Belfius Verzekeringen spelen ethische en duurzame aspecten mee voor alle portefeuilles. Het gaat volgens de verzekeraar niet op om slechts een gedeelte volgens ethische normen te beheren en bij het beheer van het

overige gedeelte van de portefeuilles helemaal geen rekening te houden met niet-financiële criteria.

DKV Belgium biedt met haar producten oplossingen voor belangrijke maatschappelijke uitdagingen zoals de vergrijzing (betaalbaar houden van medische zorgen), toegang tot innovatieve behandelingen en de betaalbaarheid van gezondheidskosten, preventie en welzijn in de ruime betekenis. Zo is er **Plan Tandzorg** met aangepaste terugbetaling voor verzekerden die het bewijs leveren van preventieve tandverzorging. Het **Plan GI Continuity + Exo** van DKV werd voor de derde keer bekroond als beste verzekering Gewaarborgd Inkomen. De polis voorziet een maandelijks rente en een specifiek budget voor revalidatiekosten tijdens de periode van arbeidsonbekwaamheid en garandeert de automatische omvorming naar de zorgverzekering

DKV HOME CARE op 65 jaar. Die aanvullende zorgverzekering voorziet in geval van zorgbehoefte een maandelijks vergoeding voor de niet-medische zorg en organiseert de thuiszorg.

Met de waarborguitbreiding **Een Hart voor Sport**, dekt **Ethias** cardiovasculaire risico's (ritmestoornissen, cardiomyopathie, misvorming van de hartkamer...) voor niet-professionele sportbeoefenaars. Dat risico werd niet gedekt door de klassieke polissen voor recreatieve sportrisico's. Cardio- en cerebrovasculaire ongevallen gebeuren nochtans regelmatig tijdens en vlak na het sporten en dit ongeacht de leeftijd, het trainingsniveau en de voorzorgen van de sporter. Een hart voor de sport werd gelanceerd op 29 september 2012, de werelddag van het hart van de Wereldgezondheidsorganisatie. Het initiatief werd enthousiast onthaald door vele sportfederaties, Assuralia (de beroepsorganisatie van verzekeraars) en de politieke beleidsvoerders.

ZA Verzekeringen (overgenomen door Delta Lloyd Life) biedt een oplossing aan **suikerzieken** die een **schuldsaldoverzekering** willen onderschrijven. België telt officieel 450.000 suikerzieken, maar er wordt verondersteld dat er in België 400.000 meer personen zijn die last hebben van suikerziekte maar niet begeleid worden. Diabetes is voor de meeste verzekeraars een verhoogd risico. Maar met aangepaste voeding en medicatie, kan een diabetespatiënt een normaal leven leiden. Wie de suikervalue onder controle heeft, geen bijkomende aandoeningen heeft (nieren, hart- en bloedvaten...) en niet rookt kan bij ZA een schuldsaldopolis sluiten zonder bijpremie. De polis moet dienen voor de indekking van een hypotheek voor het verwerven of het behoud van de enige en eigen woning van de verzekerde diabetespatiënt. Het verzekerd kapitaal bedraagt maximum 500.000 euro.

De volledige lijst winnaars van de Decavi-trofeeën vind je op pagina 6.

Laurent Feiner

