



Trophées Decavi de l'Assurance Vie 2025

Ce 23 octobre a été proclamée la 26ème édition des Trophées DECAVI de l'Assurance Vie

Ces trophées visent, au travers d'une analyse approfondie réalisée par un jury de spécialistes, à récompenser les meilleurs produits en contribuant ainsi à assurer la transparence du marché.

Ce jury a vérifié les performances et la qualité des contrats sur base **de leur rentabilité, caractéristiques d'assurance et innovation.**

C'est donc l'ensemble des produits du marché qui ont été analysés par catégorie (ou du moins la majorité du marché, sur base notamment de l'encasement des compagnies considérées).

Pour 2025, le jury était précisément composé des personnes suivantes :

Composition du jury

- > **Pierre Devolder**, Professeur UCL, Président du jury.
- > **Laurent Feiner**, Journaliste, CEO, Decavi.
- > **Sandra Lodewijckx**, Partner, Lydian.
- > **Maxime Visart de Bocarmé**, Membre Commission Vie Feprabel.
- > **Erik Van Camp**, Insurance Risk & Actuarial Partner KPMG.
- > **Audrey Meganck**, Board-Member, IA|BE.
- > **Dries Wouters**, Secrétaire, membre du conseil d'administration, BZB-Fedafin.
- > **Marc Willame**, Senior Associate, Ensur.

Rendez-vous incontournable du secteur de l'assurance, les Trophées bénéficient du soutien de Axis, Comarch, DPAM, Ensur, Lydian et Wikitree.

ensur

% DPAM
de INDOSUEZ

AXIS
group
HR advisor

COMARCH

LYDIAN

wikitree
Belgium • France • Luxembourg
GROUP

Pour les catégories relatives aux produits, le nombre d'acteurs étudiés a été le suivant :

- > Formule à versements et retraits libres (Branche 21 : taux garanti) : 12
- > Branche 26 : 7
- > Assurance vie liée à des fonds d'investissement Branche 23 (sans taux garanti) : l'ensemble du marché
- > Gamme Multi-Supports Branche 21/23 : 10
- > Pension Libre Complémentaire pour Indépendants (PLCI) : 15
- > Engagement individuel de pension (EIP) : 12
- > Assurance de groupe : 4
- > Assurance soins de santé : 5 acteurs de niche
- > Assurance Rente : 4
- > Assurance complémentaire revenu garanti : l'ensemble du marché
- > Décès temporaire (capital décroissant de type solde restant dû) : 7 acteurs de niche
- > Assurance Frais funéraires : 4 acteurs de niche

L'assurance au positif

Les trophées DECAVI de l'assurance constituent un atout incontestable pour communiquer positivement sur un secteur qui fait souvent parler de lui en termes de problèmes plutôt qu'en termes de solutions. Et pourtant, ce sont bien des solutions que l'assurance apporte pour tous les citoyens que nous sommes ! L'assurance doit se positionner, en priorité, en tant qu'apporteur de solutions !

Ces trophées récompensent donc bien évidemment les lauréats, mais ils aident également l'assuré à opérer un choix, en fonction de ses besoins spécifiques !

Les lauréats

Force est de constater combien l'assurance accompagne le consommateur pour chacun de ses besoins et ce à chaque étape de sa vie. C'est pourquoi, nous annonçons les lauréats par catégorie de besoins.





MON EPARGNE - MES INVESTISSEMENTS

Branche 21 - Formule à taux garanti - Epargne

Lauréat :



Assurance Epargne DVV

Assurance épargne DVV est un produit d'épargne fort accessible : moyennant une domiciliation à partir de 25 EUR par mois ou une prime de 2.500 EUR. Le taux d'intérêt garanti actuel est de 2 % et il est garanti sur une durée de minimum 8 ans.

Outre l'intérêt garanti, l'assureur peut accorder une participation aux bénéfices : cette participation n'est pas garantie et évolue d'une année à l'autre. Le rendement affiché s'élevait à 2,75 % en 2024, 3 % en 2023, contre 2,55 % en 2022.

Branche 21 - Formule à taux garanti - Investissement

Lauréat :



Invest for Life 3A My Future

Allianz Invest for Life 3A My Future offre à l'investisseur prudent une garantie de capital de 100 % et un rendement garanti de 0,50 % pendant huit ans. Une participation bénéficiaire annuelle peut encore augmenter le rendement. En 2024 et 2023, le rendement a été respectivement de 3,25 % et 3 %.

Le contrat est accessible dès 6.200 EUR, avec des versements complémentaires possibles à partir de 1.250 EUR.

Branche 26 - Opération de capitalisation

Lauréat :



Securex Invest 26

Securex Invest 26 est un contrat de capitalisation en Branche 26 de Securex Vie. D'une durée de 3 ou 5 ans, le produit, accessible avec une prime minimale de 10.000 EUR, s'adresse aux personnes morales et aux personnes physiques qui souhaitent investir leur argent en toute sécurité.

Le taux d'intérêt applicable au contrat (3,25 % sur 3 ans et 3,50 % sur 5 ans pour l'instant) est celui en vigueur au moment de la réception de la prime et est garanti jusqu'au terme du contrat. Aucune participation bénéficiaire n'est attribuée.

Gamme Multi-supports Branche 21-23

Lauréat :



AXA Invest4P

AXA Invest4P d'AXA Belgium est un contrat d'assurance-vie commercialisé dans le cadre du 4ème pilier. Il offre la possibilité d'investir en Branche 23 avec une gamme étendue de 28 fonds d'investissement internes comprenant des fonds AXA IM, des fonds indiciels passifs et des fonds de gestionnaires de fonds externes. Chacun des fonds sélectionnés met l'accent sur l'intégration d'indicateurs de durabilité (écologiques, sociaux et de bonne gouvernance) et/ou en Branche 21 avec un taux d'intérêt garanti en Branche 21 (2,50 %), valable jusqu'au 31 décembre de la huitième année.

Le preneur d'assurance peut gérer lui-même ses avoirs ou les confier à AXA Belgium. Cette dernière option est appelée «gestion prête à l'emploi». Les deux types de gestion sont accessibles à partir de 2.500 EUR pour le premier versement.

Lauréat :



Quality Life

Proposé en Belgique en Libre prestation de services, Quality Life est aujourd'hui le seul contrat d'assurance-vie luxembourgeois qui permette de combiner la sécurité de la Branche 21 (avec un taux garanti) et le potentiel de performance de la Branche 23 (dont le rendement évolue en fonction des marchés financiers).

Les atouts de Quality Life sont les suivants :

- > **Accessibilité** : souscription dès 5.000 EUR (une exclusivité au Luxembourg);
- > **Branche 21** : taux garanti de 3,25 % brut jusqu'à fin 2026, avec des performances remarquées : 3,70 % en 2024 et 3,80 % en 2023;
- > **Branche 23** : une gamme d'investissement complète de 125 fonds externes, des fonds internes collectifs et des fonds internes dédiés;
- > **Flexibilité** : 2 arbitrages gratuits par an et de nombreuses options financières offertes, telles que le Stop loss (limitation des pertes avec détermination du seuil de déclenchement par le client), Take Profit (sécurisation des plus-values avec détermination du seuil de déclenchement par le client) ou encore Drip feeding (investissement progressif).

I ÉVÉNEMENT - TROPHÉES DECAVI DE L'ASSURANCE VIE 2025

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement (Branche 23 : Retail)

Lauréat :



Allianz Xcellence

Via sa gamme Allianz Xcellence, Allianz Benelux propose une large gamme de fonds diversifiés, à partir d'une mise de 6.200 EUR (des versements complémentaires sont possibles à partir de 1.250 EUR). L'assuré a accès à plus de 50 fonds (actions, obligations, mixtes), gérés par des prestataires renommés et il choisit lui-même la répartition des fonds.

Les frais d'entrée sont assez limités (0,50 % jusqu'à une prime de 125.000 EUR), un arbitrage gratuit par an (arbitrages supplémentaires : 0,50 % sur le montant transféré, plafonné à 100 EUR) et absence de frais de sortie dès la 6^e année (et retrait annuel gratuit jusqu'à 10 % des versements nets).

Différentes options financières sont également proposées gratuitement.

Mentionnons que les courtiers peuvent finaliser de manière digitale l'ensemble du processus de souscription et gérer les contrats via la plateforme Allianz Life Portal. Les clients peuvent suivre en ligne les performances et la composition de leurs investissements grâce à MyLife@Allianz.

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement (Branche 23 : Premium)

Lauréat :



Vivium Selection

Vivium Selection est un fonds d'assurance personnalisé de la Branche 23 qui investit dans une sélection de fonds d'investissement durables performants ou d'Exchange Traded Funds, avec une prime à partir de 25.000 EUR. Vivium Selection est une version standardisée d'un fonds personnalisé (fonds dédié). Standardisée, car le choix se fait parmi 8 options d'investissement fixes.

L'offre comprend 2 gammes : une gamme active (portefeuille composé de fonds gérés activement) ou une gamme passive (portefeuille composé de fonds indexés), chacune disponible en 4 profils de risque, ce qui donne 8 options d'investissement.

Le capital investi peut être retiré à tout moment et sans frais par le client. Vivium propose des outils numériques permettant de suivre l'investissement en ligne, offrant ainsi une transparence et un contrôle accrus.

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement (Branche 23 : Premium LPS)

Lauréat :



ePlatinum

Basée au Grand-Duché de Luxembourg, WEALINS est une compagnie spécialisée depuis plus de 30 ans dans l'élaboration de solutions innovantes d'assurance vie. Elle propose à ses partenaires et à leurs clients un accompagnement patrimonial exclusif, prenant en compte leurs attentes actuelles et futures, son approche unique du «Wealth Insurance as a Service» ainsi que son excellence opérationnelle.

ePlatinum est un contrat d'assurance vie en unités de compte (Branche 23), proposé dans le cadre du régime de la Libre Prestation de Services (LPS). Développé spécifiquement pour les résidents belges, ce contrat, accessible dès 50.000 WEALINS, permet de combiner plusieurs avantages :

- > une gestion 100% digitale de la souscription jusqu'au dénouement du contrat via la plateforme digitale e-Wealins, accessible 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7 et dotée d'un système de double authentification garantissant une sécurité optimale;
- > une large palette d'actifs financiers sophistiqués et innovants, comprenant des fonds externes et des fonds internes collectifs, parmi les plus performants du marché;
- > une tarification «all-in», claire, transparente et attractive, avec notamment l'absence de frais sur les rachats et les arbitrages;
- > une protection unique du patrimoine grâce au mécanisme du «triangle de sécurité» offert par la législation luxembourgeoise;
- > une équipe d'experts dédiée, incluant un accompagnement juridique et en «Wealth Planning».





I ÉVÉNEMENT TROPHÉES DECAVI DE L'ASSURANCE VIE 2025

Assurance de Groupe

Lauréat :



Essential for Life Plus

AXA présente un produit très complet de type « contributions définies » (un pourcentage de la prime est affecté pour constituer un capital à la pension) permettant de trouver un bon équilibre entre la standardisation et la flexibilité au travers d'options. Essential for Life Plus permet de gérer les contrats d'assurance de groupe soit en Branche 23, soit via une formule hybride, c'est-à-dire un mixte entre la Branche 23 et la Branche 21.

En ce qui concerne la Branche 23, l'assureur propose un choix parmi un ensemble de fonds (gestion active ou gestion passive), présentant une allocation d'actifs claire et un historique de rendements attrayants.

Depuis le 1er janvier 2016, la garantie de rendement minimum légale appliquée sur les contributions versées à cette date se calcule sur la base d'une formule unique, quelle que soit l'origine des contributions (personnelle ou patronale). Le niveau de cette garantie est actuellement de 2,50 % et ce, depuis le 1er janvier 2025.

MA SANTÉ

Assurance soins de santé

Lauréat :



DKV Hospi Premium +

DKV est en mesure d'offrir une gamme complète d'assurances soins de santé. L'offre à destination des particuliers se compose d'assurances hospitalisation (DKV Hospi), soins dentaires (DKV Smile) et soins ambulatoires (DKV Daily). Chaque gamme se décline en 3 produits : Essential, Comfort, Premium. Ainsi chacun peut choisir l'assurance qui lui correspond le mieux.

DKV Hospi Premium + se distinguent par différents points forts dont l'absence d'options (produit tout en un), le remboursement total des frais médicaux d'hospitalisation avec nuitée & hospitalisation de jour, aucune contribution personnelle ou franchise en cas d'hospitalisation de jour ou avec nuitée, le remboursement des suppléments d'honoraires pour le matériel et la chambre, l'assistance mondiale et rapatriement et une souscription entièrement automatisée.

On relèvera également les atouts de la Medi-Card® (paiement direct de la facture d'hospitalisation à l'hôpital par DKV) et AssurPharma (envoi automatisé à DKV des attestations par un pharmacien reconnu).

MA PENSION

Pension Libre Complémentaire pour Indépendants (PLCI)

Lauréat :



P&V Assurances et Vivium

Cette catégorie permet à un indépendant, avec ou sans société, de souscrire une assurance supplémentaire dans le cadre du 2ème pilier. Vivium a été nominée pour sa PLCI avec, en 2024, un rendement de 2,50 % (pour un taux garanti de 0 %), contre 2,30 % en 2023 et 2 % en 2022. Le Groupe P&V (Vivium et P&V Assurances) est le seul acteur à proposer un volet Branche 23 en PLCI, jusqu'à 25 % des primes en Dynamic Multi Fund, combiné avec la garantie de 0 % en Branche 21.

L'assureur propose une garantie décès et des garanties complémentaires : accidents, remboursement de prime en cas d'incapacité de travail et rente d'incapacité de travail.

MA PENSION

Engagement individuel de pension (EIP)

Lauréat :



Pension Plan Pro EIP

Pension Plan Pro EIP d'AXA Belgium est une gamme de produits du 2ème pilier pour indépendants (qui peut être souscrite aussi bien en Branche 21 que 23 dans un seul contrat hybride). L'innovation se marque à 2 niveaux :

- > **Structure de taux verticale en Branche 21** : l'assuré bénéficie, tel un carnet de dépôt, des futures hausses de taux. L'assureur applique un nouveau taux sur l'ensemble des primes versées et constituées, même si les taux du passé étaient inférieurs;
- > **Stratégie basée sur le cycle de vie** : cette stratégie d'investissement a pour but de faire coïncider la répartition des versements et de l'épargne constituée avec l'âge et l'appétit du risque de l'indépendant. Elle détermine les ratios optimaux des versements et de l'épargne sur des placements risqués et moins risqués.



MA RENTE

Assurance rente

Lauréat :



Lifelong Income

Lifelong Income de NN est un produit unique sur le marché. Ce produit prévoit un revenu supplémentaire sous forme de rente garantie à vie. Le client investit une prime unique dans un fonds de type Branche 23 diversifié. La rente peut être versée de façon mensuelle, trimestrielle, semestrielle ou annuelle. Tout paiement de la rente a pour conséquence une diminution de la valeur du fonds.

Le montant de la rente garanti à vie est calculé au moment de la souscription du contrat sur base de l'âge de l'assuré et de l'importance de la prime unique (minimum de 50.000 EUR). Le montant de la rente est ensuite garanti à vie par l'assureur. Après une évaluation annuelle, la rente peut augmenter si les prestations du fonds sous-jacent en Branche 23 sont bonnes. La rente ne diminue jamais, même si la réserve du fonds sous-jacent passe à 0 EUR (principe d'assurance). De plus, la rente d'origine n'est pas taxée.

ASSURANCE COMPLÉMENTAIRE REVENU GARANTI

Lauréat :



Scala Income

NN occupe une forte position dans le domaine de la protection des revenus des entrepreneurs indépendants avec Scala Income, un produit qui offre une protection optimale en cas de décès et d'invalidité. Scala Income est un engagement individuel de pension avec uniquement des garanties de risque, sans un volet de constitution de pension.

En cas d'incapacité de travail, l'assureur prévoit le paiement d'une rente supplémentaire en cas de maladie ou d'accident (en fonction du degré d'incapacité de travail), l'exonération de la prime liée à Scala Income et le versement d'un montant fixe en cas d'invalidité totale et permanente à la suite d'un accident.

Outre une protection financière, il offre également un soutien émotionnel avec un accès 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7 et un soutien mental pour la famille (NN Wellbeing Services).

Grâce à la nouvelle application Medic@Home, le processus d'acceptation médicale se déroule entièrement de manière digitale et automatique.

MON DÉCÈS

Mon décès lié à un prêt hypothécaire (assurance de type solde restant dû)

Lauréat :



Hypo Care

Hypo Care est un produit phare de l'offre de protection de NN. Cette assurance répond à un besoin crucial pour le client : s'assurer que ses proches garderont un toit, en évitant de les laisser avec une dette importante à rembourser. Elle propose aussi des garanties complémentaires intéressantes en cas de cancer et d'incapacité de travail.

Hypo Care offre un tarif très concurrentiel, la possibilité de souscrire l'assurance sur deux têtes, un mode "Relax" (la possibilité de payer la prime sur toute la durée du contrat) et des garanties complémentaires intéressantes en cas de cancer et/ou d'incapacité de travail.

Grâce à la nouvelle application Medic@Home, le processus d'acceptation médicale se déroule entièrement de manière digitale et automatique.

MON DÉCÈS

Mon décès lié à un prêt hypothécaire (assurance de type solde restant dû)

Lauréat :



Family Home Protection

Avec l'assurance solde restant dû Family Home Protection, Aviza Insurance propose un produit performant qui se distingue à la fois par sa simplicité, sa flexibilité et son prix. Les garanties sont simples et claires, et le processus de souscription est particulièrement fluide.

Le preneur d'assurance choisit librement le capital à assurer, avec un minimum de 25.000 EUR et un maximum de 1.000.000 EUR. L'assurance peut être souscrite dès 18 ans et jusqu'à 70 ans, avec un âge à terme fixé à 80 ans.

Aviza Insurance agit en tant que souscripteur mandaté et gère les contrats au nom et pour compte de Vitis Life - Belgian Branch, l'assureur qui porte le risque.



« Vos clients comptent sur vous pour les protéger, de leur naissance à leur décès. »

Ajoutez le Plan de Prévoyance obsèques DELA à votre portefeuille et complétez votre offre de soins.



Un partenariat de haut vol

Avec un Plan de Prévoyance obsèques DELA, vous offrez non seulement de la tranquillité financière à vos clients. Ils peuvent également faire confiance aux entrepreneurs de pompes funèbres DELA pour de beaux adieux personnalisés et à nos conseillers en formalités après funérailles DELA pour un accompagnement sur mesure en ce qui concerne les soucis pratiques et administratifs liés aux adieux. Ensemble, nous pouvons ainsi offrir le meilleur service possible à vos clients et à leurs proches. Maintenant et plus tard.

Un atout supplémentaire pour vous et pour vos clients

Vos clients souscrivent une assurance DELA auprès de vous ? Ils deviendront alors automatiquement, gratuitement et sans engagement membres de la coopérative DELA. Les membres ont voix au chapitre et bénéficient de divers avantages. Rendez-vous sur www.dela.be/cooperative pour toutes les infos.

Nous sommes aux côtés de nos partenaires

Un accompagnement personnalisé, des outils performants, un solide soutien commercial à la mesure de votre ambition, un programme de formation étendu et un système de rémunération approprié. Voilà ce que nous vous promettons.

Convaincu ? Contactez-nous via salesupport@dela.be ou 02 800 87 88.

DELA
pour eux, pour vous

DELA Natura- en levensverzekering N.V. – succursale belge (n° d'entreprise 0665.931.229), sise à Noorderplaats 5 boîte 2, 2000 Anvers, succursale de DELA Natura- en levensverzekering N.V., société de droit néerlandais (n° KvK 17078393), sise à Oude Stadsgracht 1, 5611DD Eindhoven, Pays-Bas, agréée pour la Branche 21 assurances vie sous le n° de code 2864; producteur du Plan de Prévoyance obsèques de DELA, assurance vie Branche 21 soumise au droit BE, couvre vos frais d'obsèques à vie à concurrence du montant pour lequel vous êtes assuré. Le preneur d'assurance n'est pas couvert pour un décès qui résulte de l'un des risques exclus, à savoir un suicide dans l'année suivant l'entrée en vigueur de la police ; une participation volontaire à un acte de violence collectif/un acte de terrorisme, ou à une guerre (sauf circonstances professionnelles [par ex. : militaires, policiers, pompiers]) ; délit ou infraction si le preneur d'assurance en est le (co-)auteur. Des restrictions et exclusions spécifiques s'appliquent à l'assistance supplémentaire, l'assistance psychologique et le rapatriement & retour anticipé. Vous les trouverez dans les Conditions Générales. Offre, calcul de prime et Conditions Générales : www.dela.be et/ou votre courtier. Plaintes : contact@dela.be ou à l'Ombudsman des Assurances (square de Meeûs 35, 1000 Bruxelles). Si vous souhaitez recevoir une copie gratuite des Conditions Générales, veuillez envoyer un courriel à info@dela.be. Ce texte ne donne lieu à aucun droit. Seules les Conditions Générales et les Conditions Particulières sont contraignantes. © 2025 – V08/10/2025

Assurance frais funéraires

Lauréat :

DELA

Plan de Prévoyance
obsèques DELA

En tant que spécialiste funéraire, DELA soulage les personnes (soutien financier, pratique et émotionnel) dans l'un des moments les plus difficiles de leur vie : dire au revoir à un être cher. DELA fournit le service adéquat, le soutien et les solutions appropriés avant, pendant et après les funérailles. Le Plan de Prévoyance DELA est une assurance obsèques avec octroi d'une assistance étendue pour les proches. Il s'agit d'un contrat d'assurance de capitaux (de type viager, mais avec une durée de paiement limitée) avec une assistance étendue après les funérailles.

TROPHÉE DIGITAL

Lauréat :

CBC

Souscription digitale

Les clients peuvent rapidement et facilement simuler, comparer et souscrire en ligne où et quand ils le souhaitent. Qu'il s'agisse d'épargne à long terme (Branche 21 ou 23), d'investissements pour les enfants ou d'assurance décès, tout se fait en quelques clics. Intelligent, sûr et entièrement personnalisé.

INNOVATION

Lauréat :

CBC

Kate

Kate est l'assistant personnel virtuel de KBC (et de CBC, une marque du groupe KBC) qui aide les clients 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7 à gérer leurs finances, leurs assurances et à trouver des informations via l'application mobile KBC Mobile. Kate peut également aider à obtenir des «Kate Coins», un système de récompense qui offre des cashbacks auprès de KBC, CBC et leurs partenaires.

INNOVATION

Lauréat :

Belfius

Iki=Life

Iki=Life constitue une solution de rente innovante conçue pour transformer la manière dont on vit sa retraite. Grâce à ses deux volets complémentaires, «Safe» et «Long», Iki=Life offre un complément financier garanti, en plus de la pension légale, avec une couverture pouvant aller jusqu'à 115 ans.



ENGAGEMENT SOCIÉTAL

Lauréat :



P&V Group Academy

En 2024, la Fondation P&V et le Groupe P&V ont lancé la P&V Group Academy afin d'aider les jeunes à s'engager avec sérénité dans leur aventure professionnelle. La P&V Group Academy propose à des jeunes un parcours inclusif de formation et d'accompagnement, avec la possibilité d'accéder à un stage rémunéré de 12 mois, et potentiellement à un job.

PRÉVENTION

Lauréat :



Fight Skin Cancer

En tant que leader du marché, AG propose de manière accessible et sympathique des solutions préventives pour les situations quotidiennes de la vie. Pensez, par exemple, à la distribution de gilets fluorescents, de bouchons d'oreilles, de tatouages UV et de crème solaire lors de divers événements.

Par ailleurs, AG a lancé le projet Fight Skin Cancer : une initiative commune pour la lutte contre le cancer de la peau, visant un impact à long terme. Il s'agit d'une collaboration entre AG, Sundo et la Fondation contre le Cancer, dont l'objectif est de stimuler un changement de comportement durable.

PRÉVENTION

Lauréat :



Vity

Vity est une application de santé unique et gratuite, développée par le Groupe P&V en collaboration avec Solidaris, Multipharma et Cohezio. Vity n'est pas une application classique, mais un écosystème connecté qui implique activement les utilisateurs dans leur bien-être. Il s'agit du premier projet en Belgique dans lequel quatre acteurs de premier plan dans le domaine de la santé et de la prévention unissent leurs forces pour offrir une solution holistique et motivante pour le bien-être physique et mental.

CAMPAGNE PUBLICITAIRE

Lauréat :



«Future Life Protection : L'amour est éternel»

La vie est précieuse, mais imprévisible. Ce qui certain, c'est que nous pouvons veiller à une protection financière de nos proches en cas de décès prématuré. Ainsi, les enfants peuvent continuer leurs études et/ou pratiquer leurs loisirs, le logement peut être remboursé, et le niveau de vie peut être maintenu. Cette campagne vise à sensibiliser de manière nuancée l'importance de la protection financière en cas de décès.

<https://www.youtube.com/watch?v=bjSxHEsplOY>

TROPHEE DU COURTAGE

Lauréat :



Ce trophée n'est pas décerné par le jury, mais par Feprabel (Fédération des Courtiers en assurances et Intermédiaires financiers de Belgique) et FVF (Federatie voor Verzekerings- en Financiële tussenpersonen), sur base d'une enquête réalisée auprès de leurs courtiers affiliés.

Les courtiers ont dû choisir l'entreprise d'assurance qui, lors de l'année écoulée, a été la meilleure sur le marché, tenant compte à la fois de la qualité des produits et du service.

Maxime Visart de Bocarmé
Membre Commission Vie FEPRABEL

Transposition du communiqué de presse
des Trophées de l'assurance vie 2025