Trophées Decavi de l'Assurance Vie 2026

Ce 22 octobre a été proclamée la 27ème édition des Trophées DECAVI de l'Assurance Vie

Ces trophées visent, au travers d'une analyse approfondie réalisée par un jury de spécialistes, à récompenser les meilleurs produits en contribuant ainsi à assurer la transparence du marché.

Ce jury a vérifié les performances et la qualité des contrats sur base de **leur rentabilité, caractéristiques d'assurance et innovation.** L'ensemble des produits du marché (ou du moins la majorité du marché, sur base notamment de l'encaissement des compagnies considérées) a été analysé par catégorie.

Pour 2026, le jury était précisément composé des personnes suivantes :

Composition du jury

- ***Pierre Devolder,*** Professeur UCL, Président du jury.
- ***Laurent Feiner***, Journaliste, CEO, Decavi.
- ***Sandra Lodewijckx***, Avocat-associé, Lydian.
- ***Audrey Meganck***, Board-Member, IA|BE.
- ***Erik Van Camp***, Director, KPMG Advisory.
- ***Maxime Visart de Bocarmé***, Administrateur, Président de la section CGP (Conseiller en Gestion de Patrimoine), Feprabel
- ***Marc Willame***, Senior Associate, Ensur.
- ***Dries Wouters***, Secrétaire, membre du conseil d'administration, BZB-Fedafin.

Rendez-vous incontournable du secteur de l'assurance, les Trophées bénéficient du soutien de Axis, Comarch, DPAM, Ensur et Lydian.

L'assurance au positif

Le métier de l'assurance doit reposer sur la communication. Les trophées DECAVI de l'assurance constituent à ce titre un atout incontestable pour communiquer positivement sur un secteur qui fait souvent parler de lui en termes de problèmes, devant régler des sinistres, plutôt qu'en termes de solutions. Et pourtant, ce sont bien des solutions que l'assurance apporte pour tous les citoyens que nous sommes ! A ce titre, on constatera d'ailleurs une volonté au sein de ce secteur de développer davantage d'actions de prévention et de mettre l'accent sur l'assurance digitale.

Ces trophées mettent en lumière des produits et des solutions pour le plus grand bien des consommateurs qui ont souscrit ces produits, mais aussi des équipes internes qui ont pensé ces produits, des assureurs et de leurs réseaux de distribution. Comme on le voit, il n'y a pas que les lauréats qui sont gagnants. Ils permettent également d'anticiper l'évolution du marché. C'est ainsi que la catégorie «Innovation» (qui étudie le caractère innovant d'un service ou d'un produit) permet de découvrir des initiatives très prometteuses pour le marché. Ces trophées récompensent donc bien évidemment les lauréats, mais ils aident également l'assuré à opérer un choix, en fonction d'un profil bien spécifique.

Les produits gagnants afficheront toujours des caractéristiques très intéressantes. Même si l'on sait qu'en assurance, si un produit peut convenir pour un certain type de clientèle, il se peut qu'en fonction d'un profil très spécifique ce produit ne soit pas le «maître-achat». Tel est l'enjeu du conseil en assurance : c'est bien souvent le profil de l'assuré qui détermine le contrat à souscrire. Mais quoi qu'il en soit, ces produits pourront toujours servir de point de départ à la réflexion.

TROPHÉES de l'ASSURANCE VIE



Lauréats des Trophées de l'Assurance Vie 2026

PREVENTION
P&V Group
Vity App

MON EPARGNE - MES INVESTISSEMENTS

Branche 21 : Formule à taux garanti - Investissement
Ethias
Ethias Savings 21 (+)

Branche 23 : Retail
Allianz
Allianz Xcellence

Branche 23 : Premium
ONE LIFE
GROUPE APICIL
BE I-Funds

Branche 23 : Premium
AXA
Lifinity Europe (*)

Gamme Multi-Supports Branche 21/23
AXA
AXA Invest4P

MON EPARGNE - MES INVESTISSEMENTS

Gamme Multi-Supports Branche 21/23
AFI·ESCA LUXEMBOURG
Quality Life (*)

Branche 26
PATRONALE life
Fork Account

MA PENSION

Assurance de groupe
AXA
Essential for Life Plus

Pension Libre Complémentaire pour Indépendants (PLCI)
VIVIUM
Pension Libre Complémentaire

Engagement individuel de pension (EIP)
VIVIUM
Top-Hat Plus Plan

MA SANTE

Soins de santé (Particuliers)
DKV
DKV Hospi Premium +

Soins de santé (Entreprises)
AG
AG Hospicare Flexible et Ambucare Flexible

MON DECES

Décès : lié à un prêt hypothécaire (type solde restant dû)
BNP PARIBAS CARDIF
Hypo Protect

Décès : lié à un prêt hypothécaire (type solde restant dû)
Aviza
Family Home Protection
(souscripteur mandaté)

Frais funéraires
DELA
Plan de Prévoyance obsèques

MA RENTE

Rente
NN
Lifelong Income

MON REVENU GARANTI

Revenu Garanti
NN
Scala Income

DIGITAL

CBC Assurances
CBC Kate Coins

WEALINS WEALTH INSURER
FOYER GROUP
e-Wealins (*)

ENGAGEMENT SOCIETAL
P&V Group
Boost

INVESTISSEMENT RESPONSABLE
P&V Group

INNOVATION

Services
Belfius
Approche pension innovante

Produits
cares assistance
Vital Care
(souscripteur mandaté)

COURTAGE
VIVIUM
(en collaboration avec Feprabel, FVF et Benthurst)

CAMPAGNE PUBLICITAIRE
AXA
« Prendre soin de soi fait partie de la performance » - « De Check »

(*) produit proposé en libre prestation de services

INFOS

laurent.feiner@decavi.be - Tél : 0495-51.43.40 - www.decavi.be
muriel.storrer@aimesco.net - Tél : 0496-27.57.02

INFOS

La Libre Belgique · ensur · AXIS group HR advisor · DPAM INDOSUEZ · COMARCH · LYDIAN · Trends Z · Trends

Les lauréats

L'assurance accompagne le consommateur pour chacun de ses besoins et ce à chaque étape de sa vie. Les lauréats sont présentés par catégorie de besoins, avec le produit récompensé. Chaque produit est ensuite décrit plus en détail dans l'annexe ci-après.

Pour les catégories relatives aux produits, le nombre d'acteurs étudiés a été le suivant :

- ***Formule à versements et retraits libres*** (Branche 21 : taux garanti) : 12
- ***Branche 26 :*** 9
- ***Assurance vie liée à des fonds d'investissement Branche 23*** (sans taux garanti) : l'ensemble du marché
- ***Gamme Multi-Supports Branche 21/23*** : 9
- ***Pension Libre Complémentaire pour Indépendants*** (PLCI) : 14
- ***Engagement individuel de pension*** (EIP) : 12
- ***Assurance de groupe*** : 4
- ***Assurance soins de santé*** : 6 acteurs de niche
- ***Assurance Rente*** : 4
- ***Assurance complémentaire revenu garanti*** : l'ensemble du marché
- ***Décès temporaire*** (capital décroissant de type solde restant dû) : 7 acteurs de niche
- ***Assurance Frais funéraires*** : 5 acteurs de niche

MON EPARGNE - MES INVESTISSEMENTS

Branche 21 - Formule à taux garanti Investissements

ETHIAS
Ethias Savings 21 (+)

Ethias Savings 21 est accessible à partir de 2.500 EUR. Le taux garanti actuel est de 2,90 %. Les périodes d'investissement sont de 3 ans ou 9 ans. Les frais d'entrée sont de 0,40 % pour la version à 3 ans ; il n'y a pas de frais d'entrée pour la version à 9 ans. Il n'y a pas de frais de gestion.

Ethias Savings 21+ est accessible à partir de 20.000 EUR, avec un taux garanti plus élevé : 3,10 %, garanti sur 8 ans, dans la version 9 ans, ou 3 % sur 3 ans. Une couverture décès complémentaire de 130 % de la prime investie peut être souscrite. Ces formules sont proposées durant des périodes déterminées, après lesquelles de nouvelles conditions (taux garantis) sont fixées.

Branche 26 - Opération de capitalisation

PATRONAL LIFE
Fork Account

Le Fork Account est un contrat de capitalisation de type Branche 26, sans structure d'assuré ni de bénéficiaire. Il combine une durée déterminée et un taux d'intérêt garanti. Le client choisit son horizon : 1, 2, 3, 5, 7 ou 10 ans. Les intérêts sont capitalisés et versés intégralement à l'échéance.

Le taux en vigueur à la souscription reste garanti pendant toute la durée du contrat : 2,80 % (1 an), 2,90 % (2 ans), 3 % (3 ans), 3,10 % (5 ans), 3,15 % (7 ans) et 3,25 % (10 ans). L'nvestissement de base est à partir de 1.000 EUR. Les frais d'entrée sont de 50 EUR fixes, complétés par des frais variables de maximum 1 %.

Gamme Multi-supports Branche 21-23

AXA BELGIUM
AXA Invest4P

Il s'agit d'un contrat d'assurance-vie du 4ème pilier, pour un maximum de deux assurés. Ceux-ci peuvent investir intégralement en Branche 21 ou en Branche 23, ou combiner les deux :

- *Branche 21 :* taux d'intérêt garanti de 2,75 %, valable jusqu'au 31 décembre de la huitième année;
- *Branche 23 :* 30 fonds d'investissement internes (fonds AXA IM, fonds indiciels passifs et fonds de gestionnaires externes), tous axés sur l'intégration d'indicateurs de durabilité.

Le preneur gère lui-même ses avoirs ou les confie à AXA Belgium (« gestion prête à l'emploi » : stratégie défensive, neutre ou dynamique). Le premier versement est à partir de 2.500 EUR et les versements supplémentaires à partir de 1.000 EUR.

Gamme Multi-supports Branche 21-23 (LPS)

AFI ESCA LUXEMBOURG
Quality Life

Seul contrat d'assurance-vie luxembourgeois proposé en Belgique en LPS (Libre prestation de services) qui combine la Branche 21 (taux garanti) et la Branche 23 :

- *accessibilité :* souscription dès 5.000 EUR (une exclusivité au Luxembourg);
- *branche 21 :* taux garanti de 3,30 % brut jusqu'à fin 2027, avec des performances remarquées jusqu'à 3,35 % en 2025, 3,70 % en 2024 et 3,80 % en 2023;
- *branche 23 :* 125 fonds externes, des fonds internes collectifs et des fonds internes dédiés;
- *flexibilité :* 2 arbitrages gratuits par an ; options Stop Loss, Take Profit et Drip Feeding (investissement progressif sur maximum 24 mois);
- *versements complémentaires et rachats programmés possibles* ; options de garantie décès ; aucune pénalité de sortie.

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement

(Branche 23 : Retail)

ALLIANZ
Allianz Xcellence

Plus de 50 fonds (actions, obligations, mixtes), gérés notamment par Allianz Global Investors, PIMCO, Carmignac, ODDO, Nordea et DNCA. Mise minimale : 6.200 EUR ; versements complémentaires à partir de 1.250 EUR.

Frais d'entrée : 0,50 % jusqu'à une prime de 125.000 EUR. Un arbitrage gratuit par an (arbitrages supplémentaires : 0,50 % sur le montant transféré, plafonné à 100 EUR). Pas de frais de sortie dès la 6ème année ; retrait annuel gratuit jusqu'à 10 % des versements nets. Options gratuites : gestion libre, limitation relative du risque, switch périodique et switch périodique du profit.

Pour le courtier : les courtiers peuvent finaliser de manière digitale l'ensemble du processus de souscription et gérer les contrats via la plateforme Allianz Life Portal. Les clients suivent leurs investissements en ligne grâce à MyLife@Allianz.

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement

(Branche 23 : Premium)

ONE LIFE
Be I-Funds

Gamme accessible depuis le siège luxembourgeois et via la succursale belge ouverte en 2024 :

- co-souscription possible (plusieurs souscripteurs); quelque 250 fonds externes;
- absence de frais d'entrée au niveau de l'assureur;
- frais de sortie forfaitaires et non proportionnels : 816 EUR maximum la première année, dégressifs jusqu'à zéro en quatre ans (soit 0,82 % pour une mise de 100.000 EUR, et d'autant moins pour des mises plus importantes);
- options d'arbitrage automatique gratuites (sécurisation des plus-values, stop loss, drip feeding) ; garantie décès complémentaire possible (max. 40.000 EUR);
- grille tarifaire transparente, flexibilité en planification patrimoniale et successorale, outils en ligne accessibles 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7.

Assurance-vie liée à un fonds d'investissement

(Branche 23 : Premium LPS)

AXA Wealth Europe
Lifinity Europe

Entité luxembourgeoise créée en 2016, active en Libre Prestation de Services et destinée à une clientèle haut de gamme :

- seuil d'entrée : min. 200.000 EUR;
- plus de 350 fonds externes, complétés de fonds internes collectifs et dédiés, avec près de 100 partenaires internationaux en gestion et en dépôt;
- co-souscription possible intégrant plusieurs preneurs et plusieurs têtes assurées;
- outil de souscription en ligne Lifinity4U (signature électronique, consultation des contrats, opérations).

Pour le courtier : pas de frais d'entrée si le courtier n'en prend pas.

MA PENSION

Pension Libre Complémentaire pour Indépendants (PLCI)

P&V Assurances et Vivium
Pension Libre Complémentaire

PLCI du 2ème pilier pour indépendant, avec ou sans société. Rendement de 2,75 % en 2025 (pour un taux garanti de 0 %), contre 2,50 % en 2024, 2,30 % en 2023 et 2 % en 2022. Volet Branche 23 possible jusqu'à 25 % des primes en Dynamic Multi Fund, combiné avec une garantie de 0 % en Branche 21, ou garantie de 1,70 % en cas d'investissement à 100 % en Branche 21.

Garanties complémentaires:décès, accidents, remboursement de prime en cas d'incapacité de travail (pas possible pour la PLCI sociale) et rente d'incapacité de travail.

Engagement individuel de pension (EIP)

P&V Assurances et Vivium
Top-Hat Plus Pan

Pension complémentaire constituée par l'indépendant directement via sa société, en Branche 21 et/ou en Branche 23, selon les montants choisis par l'assuré. Rendement du volet Branche 21 : 2,75 % en 2025 (pour un taux garanti de 0 %), contre 2,50 % en 2024, 2,30 % en 2023 et 2 % en 2022. Garanties complémentaires : capital décès, restitution de prime ou rente en cas d'incapacité de travail.

Assurance de Groupe

AXA BELGIUM
Essential for Life Plus

Produit de type « contributions définies », géré en Branche 23 ou en formule hybride Branche 21/Branche 23 (taux d'intérêt garanti actuel de 1,75 % en Branche 21). Un système de lissage et de répartition des rendements, uniformes pour tous les affiliés, repose sur une « réserve libre ». Depuis mai 2026, des plans flexibles (de type « Cafétaria ») sont possibles en Branche 23 : l'employeur fixe un budget global, que chaque collaborateur répartit entre décès, décès par accident, incapacité de travail et pension.

La garantie de rendement minimum légale est de 2,50 % depuis le 1er janvier 2025 (formule unique depuis le 1er janvier 2016). À défaut, l'employeur doit combler le déficit. L'employeur peut optimiser la combinaison Branche 21/Branche 23 et la répartition obligations/actions. Le produit profite du système digital DAIL.



Muriel Storrer (Aimes & Co) & Laurent Feiner (Decavi) les co-organisateurs

MA SANTÉ

Assurance soins de santé

Particuliers

DKV BELGIUM
DKV Hospi Premium +

Les gammes DKV Hospi, DKV Smile et DKV Daily se déclinent chacune en Essential, Comfort et Premium. DKV Hospi Premium + est un produit tout en un, sans options :

- remboursement total des frais médicaux d'hospitalisation (avec nuitée et de jour), sans contribution personnelle ni franchise;
- remboursement des suppléments d'honoraires, pour le matériel et la chambre ; libre choix du médecin, du type de chambre et de l'hôpital;
- assistance mondiale et rapatriement;souscription entièrement automatisée; services Medi-Card® et AssurPharma;
- frais médicaux ambulatoires liés à 33 maladies graves remboursés intégralement.

Pour toute la gamme DKV Hospi, les suppléments d'honoraires en chambre individuelle sont remboursés intégralement, sans limite.

Assurance soins de santé

Entreprises

AG
AG Hospicare Flexible et Ambucare Flexible

Formule destinée aux entreprises à partir de 15 collaborateurs :

- *hospitalisation :* garantie illimitée (ou quasi) au niveau des montants assurés, sans franchise obligatoire ; frais pré et post-hospitalisation couverts jusqu'à 2 mois avant et 6 mois après;
- *ambucare flexible :* frais médicaux couverts toute l'année, même hors hospitalisation, sans délai d'attente ni formalités médicales ; modules dentaire et optique;
- *services digitaux :* apps, tiers-payant Medi-Assistance, AssurPharma, AssurMed, My Mind by AG, consultations vidéo via Doktr;
- *continuation individuelle* via AG Care Vision qui fige la prime.

MA RENTE

Assurance rente

NN INSURANCE BELGIUM
Lifelong Income

Rente garantie à vie, financée par une prime unique (minimum 50.000 EUR) investie dans un fonds Branche 23 diversifié. Le montant est fixé à la souscription selon l'âge de l'assuré et la prime. La rente est versée mensuellement, trimestriellement, semestriellement ou annuellement. Après évaluation annuelle, elle peut augmenter si le fonds performe bien, mais ne diminue jamais, même si la réserve passe à 0 EUR. La rente d'origine n'est pas taxée. Aucun autre produit Branche 23 du marché belge ne combine rente viagère, potentiel de hausse et transmission du capital résiduel aux héritiers ou bénéficiaires.

ASSURANCE COMPLÉMENTAIRE REVENU GARANTI

NN INSURANCE BELGIUM
Scala Income

Engagement individuel de pension avec uniquement des garanties de risque (décès et invalidité), sans volet de constitution de pension. En cas d'incapacité de travail : rente supplémentaire (maladie ou accident, selon le degré d'incapacité), exonération de prime avec maintien des garanties, et montant fixe en cas d'invalidité totale et permanente à la suite d'un accident. Soutien mental 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7 pour la famille (NN Wellbeing Services). Aucun budget de retraite n'est nécessaire, mais les avantages fiscaux de l'EIP restent acquis. Acceptation médicale entièrement digitale via l'application Medic@Home.



MON DÉCÈS

Mon décès lié à un prêt hypothécaire
(assurance de type solde restant dû)

BNP PARIBAS CARDIF
Hypo Protect

Hypo Protect se distingue par une accessibilité particulièrement large, combinée à une tarification compétitive et à des garanties étendues. Grâce au Medical Scoring, chaque demande médicale est analysée de manière entièrement digitale et personnalisée à l'aide d'un questionnaire dynamique.

L'assurance solde restant dû Hypo Protect est accessible depuis le 1er octobre 2025, sans surprime ni exclusion :

- aux personnes ayant souffert d'un cancer de la prostate, des testicules ou du sein, à compter de la date de fin du protocole thérapeutique actif, sans attendre le délai légal fixé par le droit à l'oubli (à partir de 5 ans maximum);
- aux personnes traitées pour le VIH dont la charge virale est indétectable au moment de la souscription;
- en l'absence d'autres affections sous-jacentes.

Dans ces situations, les clients peuvent également être assurés sans conditions supplémentaires.

AVIZA INSURANCE
Family Home Protection

Assurance solde restant dû qui couvre le remboursement d'un crédit hypothécaire en cas de décès prématuré de l'assuré. Elle se distingue par sa simplicité, sa flexibilité et son prix. Jusqu'à 49 ans et pour un capital initial jusqu'à 350.000 EUR, 2 courtes questions de santé suffisent, sans questionnaire médical. Capital assuré : minimum 25.000 EUR, maximum 1.000.000 EUR. Souscription dès 18 ans et jusqu'à 70 ans, âge à terme fixé à 80 ans.

Pour le courtier : Aviza Insurance agit en tant que souscripteur mandaté et gère les contrats au nom et pour compte de Vitis Life - Belgian Branch, l'assureur qui porte le risque.

Assurance frais funéraires

DELA
Plan de Prévoyance obsèques DELA

Assurance obsèques qui combine une assurance de capitaux (de type viager, avec une durée de paiement limitée) et une assistance étendue aux proches. Les 30 conseillers en formalités après funérailles de DELA accompagnent les proches dans leurs démarches administratives. Coopérative, DELA est aussi un acteur majeur des services funéraires en Belgique (50 centres funéraires répartis sur quelque 120 sites, 3 crématoriums).

INNOVATION

BELFIUS INSURANCE
Approche pension innovante

Une approche de la préparation à la retraite qui ne part pas d'une liste de produits. Elle combine l'analyse des données de milliers de retraités, des outils digitaux, l'expertise de spécialistes et des solutions d'assurance-vie. Trois questions guident la démarche : « De combien ai-je besoin ? », « Combien aurai-je à ma disposition plus tard ? » et « Que puis-je faire dès maintenant pour vivre la vie que j'envisage ? ».

CARES ASSISTANCE
Vital Care

Vital Care de Cares Assistance (souscripteur mandaté) combine une assurance décès, une couverture maladies graves et une assistance très étendue. En cas de diagnostic d'une maladie grave, l'assuré reçoit un capital de 22.500 EUR, 45.000 EUR ou 67.500 EUR. Le pack assistance (Inter Partner Assistance - AXA Partners, et DAS pour les conseils juridiques) prévoit un Care Manager pour le suivi administratif et l'aide pratique, un accompagnement en soins palliatifs, une aide juridique par téléphone et un second avis médical. C'est la première fois qu'une assurance « maladies graves » est associée à une assistance.

DIGITAL

CBC Assurances
CBC Kate Coins

Le client qui souscrit en ligne une assurance décès CBC, un CBC Life Home & Long-Term Plan ou un CBC Long-Term Fund Plan reçoit automatiquement des Kate Coins dans son portefeuille de l'application CBC Mobile. Aucune démarche administrative n'est requise. Les Coins sont utilisables chez CBC ou auprès de partenaires externes.

WEALINS
e-Wealins

Compagnie luxembourgeoise spécialisée depuis plus de 30 ans en assurance vie, WEALINS propose à ses partenaires et à leurs clients un accompagnement patrimonial exclusif (« Wealth Insurance as a Service »).

Pour le courtier : ePlatinum, solution d'assurance-vie patrimoniale 100 % digitalisée, couvre la souscription, la signature électronique, la gestion du contrat et le suivi des investissements via la plateforme e-Wealins. L'écosystème digital vise une collaboration renforcée avec les partenaires. L'IA est intégrée selon une approche d'« Augmented Intelligence » (programme GenAI for WEALINS) : la technologie accompagne l'expertise sans jamais s'y substituer.



Soirée DECAVI Vie 2025

ENGAGEMENT SOCIETAL

GROUPE P&V
Boost

Depuis 2015, avec le projet BOOST (« Be Our Organisations' Support Team »), des collaborateurs du Groupe P&V mettent bénévolement leur expertise au service d'organisations sociales (pour la jeunesse) du réseau de la Fondation P&V.

INVESTISSEMENTS RESPONSABLES

GROUPE P&V

Le Groupe P&V est le premier assureur actif en Belgique dont les objectifs de décarbonisation ont été officiellement validés par l'initiative Science Based Targets (SBTi). Ces objectifs couvrent les activités propres et le portefeuille d'investissement, et sont alignés sur l'Accord de Paris.

PRÉVENTION

GROUPE P&V
P&V Vity App

Vity est une application de santé gratuite, développée avec Solidaris, Multipharma et Cohezio. Nouveauté : un coaching individuel par un coach professionnel qui associe outils numériques et accompagnement humain.

CAMPAGNE PUBLICITAIRE

AXA Belgium

«Prendre soin de soi fait partie de la performance» et «De Check»

Deux campagnes liées au bien-être et à la santé mentale : la première avec Nafi Thiam (idée que la confiance en soi et la performance ne sont pas le fruit du hasard, mais le résultat d'un processus de préparation, de persévérance et de soutien), la seconde avec Tom Waes, qui invite le public à réaliser le Mind Health Self Check, un outil gratuit en ligne.

TROPHEE DU COURTAGE

VIVIUM

Ce trophée n'est pas décerné par le jury, mais par Feprabel (Fédération des Courtiers en assurances et Intermédiaires financiers de Belgique) et la FVF (Federatie voor Verzekerings- en Financiële tussenpersonen), sur base d'une enquête réalisée auprès de courtiers d'assurance en collaboration avec Benthurst.

Le lauréat est la compagnie ayant obtenu le meilleur Net Promoter Score (NPS) Vie dans le cadre du Benthurst Broker Survey 2026. Le NPS mesure la propension des courtiers d'assurances à recommander les services d'une compagnie d'assurances à leurs confrères. Le Groupe P&V (P&V Assurances et Vivium) remporte en outre cinq trophées : PLCI, EIP, Engagement sociétal, Investissements responsables et Prévention.

En conclusion

L'édition 2026 confirme la richesse de l'offre en assurance vie : épargne à taux garanti, Branche 23, pension, santé, rente, protection du revenu et décès. Le digital y prend une place croissante, de la souscription en ligne à l'acceptation médicale automatisée, et jusque dans les outils mis à la disposition des courtiers, comme Allianz Life Portal ou la plateforme e-Wealins. Mais un produit primé reste un point de départ : c'est le conseil, fondé sur le profil de chaque assuré, qui fait la différence.

Maxime Visart de Bocarmé
Membre Commission Vie FEPRABEL

Transposition du communiqué de presse
des Trophées de l'assurance vie 2026